



TPE conseil

Ateliers Découverte

Des thématiques au contenu pratique

3 ateliers aux thématiques récurrentes permettant de **s'appuyer sur des bases saines et solides** pour entreprendre :

- Comment calculer vos tarifs
- Du temps pour réaliser 50 000 tâches et idées
- Mieux se connaître pour mieux prospecter

Les participants repartent avec les **supports pour continuer à pratiquer seul après les ateliers.**

Formule d'accompagnement

Animation offerte aux structures d'accompagnements à l'entrepreneuriat : coworkings, pépinières, couveuses, incubateurs, coopératives, groupements, cabinets d'expertise comptable, banques, institutions...

Durée : 2h

Nb de participants : de 3 à 10

Tarif : PAF 12€ TTC à 25€ TTC en fonction du lieu

Contact

Mélanie DEJARDIN - **Copilote** d'entrepreneurs

06 45 17 55 92 - melanie@tpeconseil.fr - www.tpeconseil.fr



Comment calculer vos tarifs

Envie de comprendre comment fixer vos tarifs ?

Cet atelier donne les **premières pistes** pour faire vos choix **afin de construire votre modèle économique complet**.

Basé sur des méthodes ludiques, il permet de comprendre la **mécanique de calcul de votre taux horaire**, et notamment **l'importance de votre salaire et de votre temps de travail** dans ce calcul.

Il permet également de comprendre la **mécanique de calcul pour définir vos recettes**.

Vous repartirez avec les **outils pour adapter vos tarifs** en fonction de l'évolution de votre activité.



Du temps pour réaliser 50 000 tâches et idées

Envie de trouver du temps pour réaliser toutes ces idées qui fusent de votre cerveau et toutes vos tâches du quotidien ?

Cet atelier donne les **premières pistes** pour optimiser votre gestion du temps **afin de réaliser toutes les idées et tâches quotidiennes et avoir la satisfaction de journées efficaces dans la durée**.

Basé sur des méthodes ludiques, cet atelier abordera les **mécanismes qui entravent** notre organisation au quotidien puis ceux qui **permettent de mettre en place un cercle vertueux**.

Il vous permet notamment de comprendre l'importance de **réduire les tâches improductives** puis de **prioriser**, le tout avec des **critères et des exemples concrets**.



Mieux se connaître pour mieux prospecter

Envie d'avoir envie de prospecter ?

Cet atelier est fait pour **identifier vos motivations et vos valeurs profondes** pour mieux **incarner votre projet** et **booster votre performance commerciale**.

Il permet également de **poser le cadre** dans lequel il vous est facile d'évoluer vis-à-vis de vos prospects, clients, partenaires, fournisseurs, associés, salariés...

Vous repartirez avec des outils pour poser les **premières pierres de votre unicité et de votre raison d'être** afin de construire une **offre commerciale à votre image, que vous assumerez**.